

پیش نیازهای یک کارآفرین اینترنتی موفق



خوب، تا به الان متوجه شدیم منظور از کسب و کار اینترنتی و استارتاپ چی هست و چه مزایایی دارند. حالا برای اینکه بتونیم تبدیل به یک کارآفرین اینترنتی بشیم یعنی خودمون بتونیم از اینترنت کسب درآمد کنیم به چه پیش نیازها و ابزاری نیاز داریم؟



پیش نیازهای یک کارآفرین اینترنتی موفق



۱- یک مهارت تخصصی

خوب مسلماً برای هر کاری که بتونیم از طریق اون به درآمد برسیم نیاز به تخصص و مهارت داریم. من باز هم بر این باورم که همه ما در زمینه ای حتی کم مهارت داریم و یا حداقل به حوزه فعالیتی خاصی علاقه داریم. پس قدم اول این هست که آموزش ببینیم تا به یک سطحی برسیم که بقیه افراد بتونن به ما اعتماد کنند و از محصولات و یا خدمات ما بهره مند بشن.

دوستان از یادگیری و آموزش هیچ گاه غافل نشید حتی اگر خودتون رو متخصص می بینید باز هم به آموزش و یادگیری ادامه بدید مخصوصاً در حوزه تجارت الکترونیک که تمام ابزارها و بسترها دارن مدام بروزرسانی می شن و روز به روز ابزارهای جدید در دسترس ما قرار می گیره. پس دانش خودمون رو هم مدام باید به روز نگه داریم. این به روز رسانی یکی از کلیدهای اصلی موفقیت در برابر رقیبانمون هست. مسلماً در هر زمینه ای که بخوان فعالیت

کنید رقیبان کارکشته زیادی وجود داره . برای این که بتونیم از رقیبانمون جلو بزیم همان طور که گفتیم باید دانش مون رو پیوسته به روز نگه داریم تا بتونیم خدمات جدید رو به مشتریانمون عرضه کنیم.

در روز ساعتی رو اختصاص بدید به بررسی کار رقیبان. حوزه کاری و فعالیت خودتون رو در گوگل سرچ کنید و سایت رقیبانتون رو بررسی کنید ببینید که چه نوع محصولات و خدماتی رو دارن به مشتریانشون میدن و از چه ابزارها و محتواهایی دارن استفاده می کنند.

پس از همین ابتدای شروع به کار، ببینید علاقه و سلیقه تون حول چه حوزه و فعالیتی هست ، اون رو انتخاب کنید و شروع کنید به آموزش دیدن. چند ماه پیوسته روی حوزه کاریتون آموزش ببینید تا مهارت لازم رو پیدا کنید. من بعداً به صورت مفصل چندین و چند ایده پولساز اینترنتی رو بهتون معرفی می کنم به طور قطع، دید بهتری برای انتخاب حوزه فعالیت کاریتون خواهید داشت. پس اگر باز هم نمی دونید به چه زمینه ای علاقه دارید در ادامه هم با من همراه باشید.

۲- ابزار مورد نیاز

خوب هر کارآفرین اینترنت مسلماً برای کسب در آمد از اینترنت به یک سیستم کامپیوتری که بهترین مورد لپ تاپ هستش به همراه اینترنت نیاز داره که اکثر ما این ابزار رو در اختیار داریم. پس تموم ، یک لپ تاپ و یک اشتراک اینترنت. حالا می تونیم کارمون رو شروع کنیم. نمونه کارها رو در بستر اینترنت (سایت و شبکه های اجتماعی) منتشر می کنیم. مقالات آموزشی مفید تولید می کنیم و شروع می کنیم به تبلیغات در بستر اینترنت. بعداً که کارمون گسترش پیدا کرد و خواستیم حرفه ای تر کار کنیم می تونیم ابزارهای حرفه ای تر رو خریداری کنیم.



۳- اشتیاق و چالش پذیری

دوستان من ، حتماً کتاب بیندیشید و ثروتمند شوید از ناپلئون هیل رو بخونید. عالیه پر از انگیزه و اشتیاق می شید. ناپلئون هیل به ما می گه اگر می خوای در کاری موفق بشی ابتدا باید به اون علاقه داشته باشی تا مشتاق بشی برای رسیدن به هدف یعنی هر وقت به هدف فکر می کنی قلبت باید شروع کنه به تند تند زدن. ضربان قلب میره بالا . این یعنی اشتیاق. سپس اقدام کن و بعد یک مدت نتیجه ت رو بررسی کن . یک مرحله پیشرفت یعنی یک گام به سوی موفقیت. مسلماً تو این مسیر مشکلات و موانع زیادی وجود خواهد داشت که حتی ممکنه ناامید هم بشیم ولی اگر این اشتیاق باشه ، این مشکلات و موانع رو به دید یک چالش می بینیم و از این که بتونیم تو این چالش برنده بشیم احساس لذت بهمون دست میده و اون حس ناامیدی هم از بین میره.

۴- سماجت و جان سختی

پیگیری مدام و پیوسته یکی از راز های رسیدن به هدفه. برای خود من هم بارها پیش اومده وقتی پیگیر کاری باشم به نتیجه هم می رسم. ولی وقتی پیگیری نمی کنم کلاً رشته امور

از دستم خارج میشه و حتی ضرر هم کردم. خیلی مهمه این سماجت ها و پی گیری ها. مخصوصاً در شروع کار ممکنه بعد یه مدتی از ادامه کار ناامید بشیم ولی مطمئن باشید اگر به صورت پیوسته پیگیر کار باشید به یک نتیجه حتی کوچیک هم برسید، احساس لذتی بهتون دست میده که شما رو ترغیب می کنه برای ادامه کار و رسیدن به یک نتیجه بزرگتر.

در پست بعدی می خوام در مورد اینکه چه نوع کسب و کار اینترنتی راه اندازی کنیم صحبت کنم. می خوام تا جاییکه می تونم شما رو ترغیب کنم به این که هدفتون رو از راه اندازی یک کسب و کار اینترنتی پیدا کنید.

اگر سؤالی و یا نظری و یا تجربه ای در مورد موضوع این مقاله ما دارید حتماً در قسمت نظرات (پایین صفحه) با ما مطرح کنید. پس همچنان با من همراه باشید.

منبع : سایت استاد سون

<https://ostad7.com>