

کسب و کار اینترنتی چیست؟



دوستان عزیزم سلام؛

حدود ۷ سال پیش بود که از شرکتی که در آن کار می کردم استعفا دادم. درآمد ماهانه خوبی داشتم، ساعات کاری دست خودم بود و سالی یک یا دو بار از طرف شرکت برای شرکت در همایش ها، نمایشگاه های مربوط به فعالیت شرکت، به سفرهای خارجی می رفتم. شاید بپرسید که خوب چرا استعفا دادی؟ کدوم شرکتی همچین مزایایی داره؟

فقط و فقط یک دلیل برای این کارم داشتم و اون رسیدن به هدفم بود. رؤیای من راه اندازی یک کسب و کار بود اونم برای خودم. حالا با توجه به رشته تحصیلی و تجربه هایی که در زمینه برنامه نویسی و تجارت الکترونیک داشتم تصمیمم رو گرفتم. قبل از استعفا حدود یکسالی بود که خیلی به این موضوع فکر می کردم، کتاب های زیادی رو خوندم و سایت های اینترنتی زیادی رو بررسی کردم. این کار باعث می شد بیشتر مصمم بشم. با خودم می گفتم وقتی من یک سری مهارت برای راه اندازی کسب و کار اینترنتی دارم چرا خودم نشم رییس خودم؟ به خودم قول دادم هر جور شده

باید خودم صاحب یک کسب و کار بشم. تو این مدت به جنبه های مختلف این کار به فکر کرده بودم. به سرمایه موردنیاز، به نیروهای همکار، به دفتر کار، به مشتریها ! کلی برای خودم نقشه می ریختم و هر بار به این موضوع ها فکر می کردم قلبم به تپش می افتاد این نشون میداد که اشتیاق درون من زیاده. فقط کافیه یک نقشه راه برای خودم درست کنم. کتاب فکرت را تغییر بده تا زندگیت عوض شود از برایان تریسی را بارها خوندم و مرور کردم و از خوندن اون کتاب کلی انگیزه گرفتم. بالاخره روزی رسید که تصمیمم رو گرفتم و استارت کار را زدم. دو نفر از دوستان قدیمم رو هم با خودم همراه کردم. باورتون نمیشه ولی سرمایه اولیه من ۴ میلیون تومن بود. قبلاً هرچی پول درآورده بودم به مناسبت های مختلفی خرج کرده بودم و اون موقع برای راه اندازی کارم فقط ۴ میلیون داشتم. یک دفتر کار ۵۰ متری اجاره کردم و با همون ۴ میلیون کار خودمون رو شروع کردیم، لطف خدا هم همراه من بود و من تونستم به درآمدهای عالی برسم و از این طریق هم چندین نفر مشغول به کار شدند و این جوری شد که شدم کارآفرین اینترنتی.

حالا کسب و کار اینترنتی چیه؟

هر نوع داد و ستدی که در اینترنت منجر به تراکنش مالی بشه را میگیم تجارت الکترونیک. و اگر شما بتونید محصولی یا خدماتی رو از طریق اینترنت به فروش برسونید در واقع تونستید یک کسب و کار اینترنتی رو راه اندازی کنید. به کسب و کارهای اینترنتی استارتاپ (startup) هم گفته میشه.



خوب مسلماً شما تا به حال از سایت های مختلف خریدی رو انجام دادید و از زمان شیوع ویروس کرونا هم طبیعتاً این خریدهای اینترنتی بیشتر هم شده . خوب تو این مارکت اینترنتی چرا ما صاحب کسب و کار نباشیم.

قطعاً هرکدوم از ما دارای یک سری مهارت هستیم و یا علاقه داریم یک مهارتی رو یاد بگیریم. پس باید زودتر وارد عمل شیم.



کسب و کارهای اینترنتی معروف

دیجیکالا یکی از اون سایت های فروشگاهی معروف در ایران هستش که از شیر مرغ تا جون آدمیزاد رو می تونید از سایتش خرید کنید. دیجیکالا با تامین کننده های زیادی در ارتباطه و اگر خود شما دارید محصولی تولید می کنید می تونید با دیجیکالا همکاری کنید و از طریق این سایت محصول خودتون رو به فروش برسونید.

اسنپ یکی دیگه از این کسب و کارهای اینترنتی هستش که تونسته از طریق ارائه خدمات به مردم، برای یک عده دیگه هم شغل ایجاد کنه و همین طور باعث رونق یک سری کسب و کارها بشه. خدماتی مثل سرویس حمل و نقل ، خدمات مشاوره پزشکی ، سرویس مربوط به رستوران ها و سوپرمارکت ها

سایت فرادرس هم یک سایت آموزشی هستش که هرکس در هر زمینه ای که مهارت و تخصص داره می تونه آموزش هاش رو به صورت دوره آموزش ویدئویی در بیاره و اون رو برای فروش در سایت فرادرس قرار بده.

سایت زومیت که از طریق تبلیغات داره درآمدهای میلیاردي رو بدست میاره. از طریق ارسال خبرهای مربوط به حوزه آی تی .
و کلی سایت های دیگه...

و اما کسب در آمد از طریق شبکه های اجتماعی

مسلماً اینستاگرام ، حرف اول رو بین شبکه های اجتماعی در ایران میزنه. کلی پیج های فروشگاههای و آموزشی در اینستاگرام هست که مدیران اون پیج ها تونستن به درآمدهای میلیاردي برسند...

تا بدین جا خواستم بگم یک کسب و کار اینترنتی چی هست و چند سایت رو هم بهتون معرفی کردم. خودمم که صاحب یک کسب و کار اینترنتی هستم و کلی تجربه طی این سالها کسب کردم که می خوام طی پست های بعدی همه رو در اختیارتون بزارم.

در پست بعدی می خوام در مورد مزایای کسب و کارهای اینترنتی صحبت کنم. می خوام تا جاییکه می تونم شما رو ترغیب کنم به این که خودتون یک کسب و کار اینترنتی راه بندازین.

اگر سؤالی و یا نظری در مورد این مقاله دارید حتماً در قسمت نظرات (پایین صفحه) با ما مطرح کنید. پس همچنان با من همراه باشید.

منبع : سایت استاد سون

<https://ostad7.com>