

مزایای کسب و کار اینترنتی چیست؟



سلام همراهان صمیمی سایت استاد سون؛

خوب در پست قبلی، به تعریف کسب و کار اینترنتی پرداختیم و اشاره هم کردیم که این نوع از کسب و کار چقدر می تونه پولساز باشه.

در این مقاله، می خوام در مورد مزایای یک کسب و کار اینترنتی بگم. تا انتهای این مقاله با من همراه باشید تا با همدیگه این مزایا رو بررسی کنیم.

مزایای کسب و کار اینترنتی



۱- ارائه خدمات بدون محدودیت زمانی و مکانی

حتماً بارها این جملات تبلیغاتی رو در سایت ها و شبکه های اجتماعی خوندید و شنیدید: " در خواب هم کسب درآمد کنید ".

یک کسب و کار اینترنتی که حالا می تونه در بستر سایت و یا شبکه های اجتماعی باشه ، برای بازدیدکنندگان در هر زمان و در هر مکانی قابل دسترس هست. این یعنی چی؟ یعنی حتی در خواب هم شما به عنوان صاحب یک کسب و کار اینترنتی می تونید محصولات و خدماتتون رو بفروشید. چون ۲۴ ساعت شبانه روز و ۷ روز هفته مغازه اینترنتی شما باز هست و هر بازدیدکننده ای در هر ساعت از شبانه روز می تونه ویتترین مغازه اینترنتی شما را ببینه و در صورت تمایل خرید کنه. خوب این احتمال میزان فروش شما رو چندین برابر می کنه. فرض کنید یک مغازه فیزیکی در یکی از محله های شهرتون دارید؟ آیا می تونید یک نفره ۲۴ ساعت شبانه روز مغازه تون رو باز نگه دارید؟

با داشتن مغازه اینترنتی ، هر فردی می تونه از ویتترین مغازه شما دیدن کنه اونم از هر جای کشور ، هر جای دنیا ! خوب خیلی عالیه. فرض کنید مغازه فیزیکی شما در یک محله باشه ۹۰ در صد مشتریانتون از ساکنین همون محله هستند. ولی حالا اینجا در دنیای اینترنت ، از هر جای دنیا می تونید مشتریان خودتون رو داشته باشید ! چه بهتر از این؟

۲- حذف هزینه های اضافی

به جرئت می تونم بگم راه اندازی یک کسب و کار اینترنتی اصلاً نیاز به سرمایه نمی خواد. چرا؟ چون با داشتن مغازه اینترنتی نیازه اجاره و یا خرید محل ندارید. نیاز به این ندارید تا کارمندان متعددی استخدام کنید. نیاز به دکوراسیون ندارید. نیاز ندارید پول آب و برق مغازه تون رو بدید. از همه مهم تر نیاز به دادن مالیات ندارید . اصلاً نیاز به ثبت برند و مجوز ندارید ! تازه در حالت سنتی، اگر بخواهید کسب و کار خودتون رو رونق بدید نیاز دارید به یه جای شیک تر، فضای بیشتر، کارمندان بیشتر. حالا اگر هم بخواهید شعبات دیگر هم در جاهای مختلف بزنید که دیگه نگم براتون از هزینه هاش. به عبارت دیگه می تونم بگم کسب و کارهای اینترنتی مقیاس پذیرن یعنی به راحتی و بدون صرف هزینه های اضافی، کسب و کار خودتون رو گسترش بدید.

از طرف دیگه از لحاظ زمانی هم براتون صرفه جویی میشه، چه ساعاتی رو که باید صرف رفت و آمد و ترافیک کنید. ولی زمانی که مغازه اینترنتی دارید خیالتون از این بابت راحت. صبح از خواب بیدار میشیم یک فنجان قهوه می نوشیم و سر حال میشیم، بعدشم می پریم پای لپ تاپمون و بسم الله...

۳- خودتان رئیس خودتان هستید

آقا بالاسر داشتن رو دوست ندارید؟ پس از همین الان به فکر راه اندازی کسب و کار اینترنتی خودتون باشید. در پست قبلی درباره خودم گفتم که همیشه آرزو داشتم رئیس خودم باشم. قبل از راه اندازی کسب و کار اینترنتی خودم در چند اداره و شرکت کار کرده بودم، موظف بودم سر یه ساعتی در محل کار حاضر باشم و سر یک ساعت خاصی هم کار تمام. مدام هم باید جواب

پس میدادم و مواظب کردار و رفتار هم باشم. و یک حقوق بخور نمیر با کلی منت و اونم با وقفه زیادی برای هرماه دریافت می کردم. تازه من آخرین شرکتی که کار می کردم شرایط خیلی خوبی داشتم از لحاظ ساعات کاری، حقوق و مزایا ، ولی بازم رئیس کس دیگه ای بود. خوب واقعاً این مدل کار کردن رو اصلاً دوست نداشتم. دوست داشتم رئیس خودم باشم هروقت خواستم شروع به کار کنم، هروقت خواستم برم برای استراحت و کل پولی هم که از یک پروژه درمیااد برای خودم باشه.

فقط و فقط برای خودت باش و حالش رو ببر !

دیگه مزایا از این بیشتر ! دست بدارید از زندگی کارمندی و بیان همه باهم از زندگی که قراره خودمون بسازیم لذت ببرید.

اگر مزیت دیگه ای هم به ذهنتون می رسه حتماً در قسمت نظرات که در انتهای همین صفحه هست برای ما بنویسید.

در پست بعدی می خوام در مورد ابزار و پیش نیازهای مورد نیاز یک کارآفرین اینترنتی موفق صحبت کنم. پس همچنان با من همراه باشید.